



GEZOCHT

ACCOUNT MANAGER

Bij Done by Friday geloven we nog steeds dat we reclame maken voor de mensen en niet persé voor de merken. We streven ernaar om in alles wat we doen, minstens één ding anders te doen dan de rest. En dat doen we elke dag met een jong en gretig team van geweldige mensen.

GEZOCHT: ACCOUNT MANAGER

Ben je gedreven door de thrill van deadlines, door de band die je opbouwt met je eigen klanten, door je team te zien groeien en te zien excelleren?

Geloof je net als ons in de kracht in een proces van co-creatie met de klant en kan jouw kritische blik projecten, klanten en zelfs ons bureau naar het volgende niveau tillen?

Wat verwachten we van onze nieuwe account manager?

- Je bent verantwoordelijk voor de planning, de productie en executie van campagnes en de vlotte interne en externe samenwerking met je team, leveranciers en klanten.
- Je beheert je eigen klanten op een dagelijkse basis en spot samen met hen opportuniteiten.
- Je haalt het beste uit je team en streeft elke dag naar klanttevredenheid.

Verder...

- heb je minstens 5 jaar ervaring in een reclamebureau, waarvan de laatste 2 jaar als account manager
- beheer je met gemak het budget van je klanten
- tu es pretty fluent in drie talen
- ben je een geboren autodidact die zichzelf continu verrijkt met kennis
- ben je een inspirator voor je collega's
- werk je samen met de strategisch directeur op lange termijn aan de positie van je klant
- ben je ambitieus en denk je mee met je klanten

Wat hebben te bieden?

Een toekomst in het kleinste groots bureau van Antwerpen, de hoofdstad van Brussel.

Je krijgt een concurrentieel loon, aangevuld met een pakket extralegale voordelen. Daarnaast vullen we dit graag op gepaste tijden aan met een "goed bezig!" en een genante "high five wannabe fist bump".

Zegt je dit iets? Mail dan je cv [én iets wat we nog niet wisten](#) naar hello@donebyfriday.be!